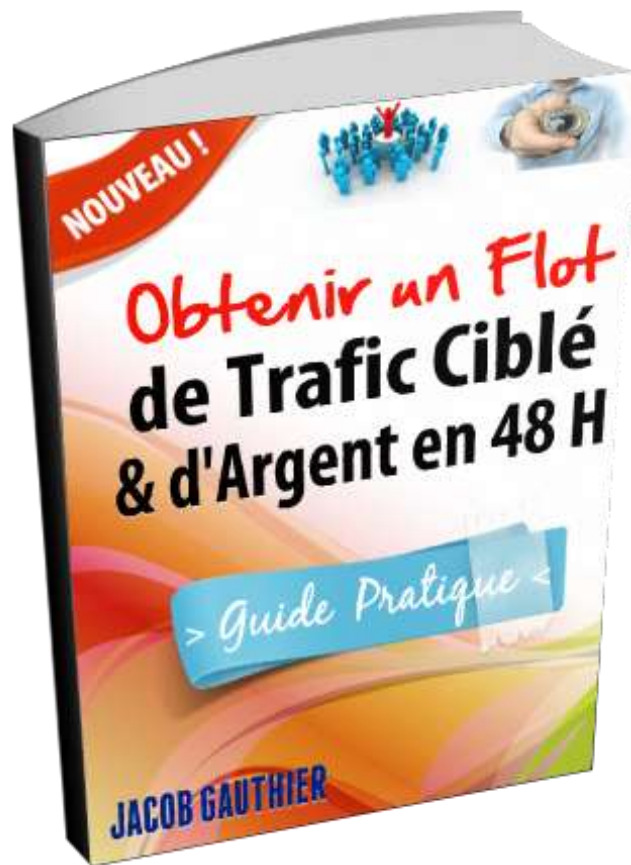


**Découvrez Dix Excellents Moyens d'Obtenir
une marée de Trafic Ciblé sur vos Sites,
Blogs ou Liens d'Affiliation et Empocher un
Flot d'Argent d'ici 48 heures Chrono !**



© Copyright. Tous droits réservés
- Par Jacob GAUTHIER (Conférencier, Super-affilié) &
Chris Daniel (Super-affilié, Expert eBusiness) -

Mentions Légales

Les informations présentées dans cet ebook expriment l'opinion de l'éditeur à partir de la date de publication. L'éditeur se réserve le droit de modifier et d'actualiser ses opinions sur base de nouvelles données. Le but de cet ebook est uniquement informatif.

L'auteur et l'éditeur n'assument aucunement la responsabilité pour des engagements découlant de l'utilisation de cette information. Tout a été entrepris pour vérifier les informations fournies ici, cependant l'auteur et l'éditeur ne peuvent assumer aucune responsabilité pour les erreurs, inexactitudes ou omissions. Toute similitude avec des personnes ou des faits existants ou ayant existé est involontaire.

Aucune partie de ce livre ne pourra être reproduite ou transmise sous aucune forme, électronique ou mécanique, y compris photocopie, enregistrement ou par un stockage de l'information ou de système d'extraction de données sans l'autorisation écrite, datée et signée de l'éditeur.

Ce livre ne peut être vendu ni prêté à une tierce personne. **Il est pour votre seul usage personnel.** Il ne doit pas aussi être partagé sur un Site de Membres, ni offert gratuitement à vos abonnés, ni mis sur une Page de Capture ni donné comme Bonus à des achats faits sur vos Sites ou Blogs. Vous pouvez seulement promouvoir ce Guide. **Voici votre lien d'affiliation pour promouvoir ce livre :** <http://go.XXX.aeco.39.1tpe.net> (Remplacer les XXX par votre Pseudo 1TPE). Vous gagnerez 5,80 € par vente !

Le contenu de ce Manuel est protégé par les lois sur la protection des droits d'auteurs et de la propriété intellectuelle pour tout pays. Toute violation à ces recommandations vous expose à la rigueur de la loi. L'auteur se réserve le droit de réclamer des dommages et intérêts de toutes natures si ces termes ne sont pas respectés.

Meilleures Techniques de Génération de Trafic



On ne le dira jamais assez, le trafic est la chose la plus importante dont une entreprise en ligne a besoin pour survivre.

Ayez le site le plus beau de la planète, le blog traitant de sujets les plus intéressants du monde et des liens d'affiliation menant vers des pages de vente les plus captivantes de ce siècle, si personne ne les visite vous n'empocherez pas le moindre euro.

Fier d'avoir un beau site ? Un bon blog ? Des multitudes de liens d'affiliation ? Vous ne vous contenterez malheureusement que de ce sentiment de fierté si vous êtes incapable d'envoyer des visiteurs vers vos sites et liens...

Pourquoi ? Parce que ce n'est pas votre sentiment de satisfaction intérieure d'avoir créé un beau site ou plutôt votre sentiment de fierté d'être inscrit sur toutes les plateformes d'affiliation du globe (1Tpe.com, Clickbank, Commission Junction, Clicksure, Amazon, etc.) qui rempliront votre poche d'argent. C'est seulement lorsque des gens visiteront vos sites, blogs et liens d'affiliation, quand ils se décideront à passer à l'acte d'achat que vous recevrez des commissions ou ferez des ventes.

Le trafic est alors incontournable pour gagner de l'argent sur Internet. Êtes-vous un blogueur ? Un affilié sur une plateforme d'affiliation quelconque ? Un net-entrepreneur ? Vous devriez chercher nuit et jour le moyen d'avoir du trafic pour espérer gagner de l'argent en ligne.

Mais attention, je voudrais faire une très grande mise au point : ce dont vous avez le plus besoin, ce n'est pas du trafic simple, ordinaire, désintéressé. Vous avez besoin d'envoyer sur vos sites, blogs et liens d'affiliation des personnes susceptibles d'être vivement intéressées par vos produits ou services. Vous avez besoin de personnes qui puissent ouvrir leur porte-monnaie une fois sur vos sites. Vous avez besoin donc de Trafic dit « **Ciblé** » !

Qu'est-ce que le trafic ciblé ?

Le trafic représente le nombre de visiteurs totaux d'un site web. Le trafic ciblé ou qualifié représente pour sa part un segment de visiteurs qui est en relation directe avec le sujet d'un site, les produits ou les services qui y sont vendus. Il s'agit d'une niche de consommateurs potentiels qui constituent le cœur de cible d'une entreprise.

Les visiteurs ciblés se convertissent mieux en clients ou acheteurs tandis que les visiteurs non ciblés sont comme de simples « touristes » qui ne viennent que contempler votre site pour un laps de temps sans passer à l'acte d'achat.

L'intérêt de pouvoir attirer du trafic ciblé vers votre site Internet est donc primordial pour votre réussite. Beaucoup de net-entrepreneurs se méprennent quant il est question de générer du trafic sur leurs sites, blogs ou liens. Pour beaucoup, le trafic c'est du trafic, qu'il soit ciblé ou non. Ils sont fiers de voir des milliers de visiteurs défiler par jour sur leurs sites. Mais dites-moi, quelle est la finalité de tout net-entrepreneuriat? Les visiteurs ou l'argent ? Que vous servirait-il de gagner 300.000 visiteurs par mois (environ 10.000 / jour) sur vos sites et liens si ce trafic ne vous rapportait rien du tout comme argent ? Quelqu'un qui s'applique à générer 3.000 visiteurs par mois (environ 100 / jour) et qui réalise un profit de 500 € / Mois n'est-il pas de loin plus enviable que vous ? Le trafic n'a pas de valeur s'il ne vous rapporte pas de l'argent. Seul le trafic ciblé peut vous permettre de réaliser vos rêves sur Internet.

Vous avez besoin de **trafic ciblé mais surtout de trafic ciblé massif et ininterrompu** si vous planifiez de quitter votre job et vivre de vos revenus en ligne.

Découvrez les Meilleurs Moyens pour Obtenir du Trafic Ciblé de qualité sur vos Sites, Blogs ou Liens d’Affiliation

Le présent Cours est un Guide Pratique. Nous vous épargnerons les théories sur le Trafic Ciblé et nous vous montrerons tout à l'heure les 10 meilleurs moyens pour obtenir une marée de Trafic Ciblé sur vos Sites, Blogs ou Liens d’Affiliation. Ce sont des méthodes que nous avons testées nous-mêmes et qui nous ont donné des résultats très satisfaisants.

Méthode #1 : le Blogging

Le blogging est un super moyen de promouvoir votre site web ou votre blog mais, avoir des visiteurs n'est pas suffisant. Vous devez les faire revenir plusieurs fois avant qu'ils ne commencent à être intéressés par les produits ou les services que vous offrez. Ils ne

reviendront pas si vous n'utilisez pas votre blog pour établir un rapport avec eux. Voici quelques moyens d'y parvenir :

⇒ **Écrivez des articles blog en rapport avec votre business.** Tout blog a un thème ou est centré sur une niche. Tous les articles que vous écrivez sur votre blog doivent être en rapport avec votre niche. Vous ne pouvez pas écrire des articles parlant de Mariage dans un blog traitant d'Argent à moins qu'il s'agisse de la Gestion Financière dans un foyer. Si vos articles sont toujours en rapport avec le thème de votre business, vos lecteurs liront votre blog sans cesse.

⇒ **Maintenez une bonne régularité dans la publication de vos articles.** Les blogs les plus populaires sont ceux où les gens postent régulièrement. Écrire 1 ou 2 articles par semaine sur votre blog est un excellent moyen pour avoir du trafic ciblé régulier. Ne postez pas 1 ou 2 articles chaque mois. Les gens ne vous prendront pas au sérieux.

⇒ **Écrivez de longs articles.** Les longs articles semblent être mieux référencés dans Google que les articles plus courts traitant du même mot-clé. Écrivez donc des articles de plus de **600 mots** sur vos blogs, vous en serez récompensé. Le minimum que Google exige est de 300 mots. Écrivez des articles deux ou trois fois plus longs. Mais ces articles doivent être consistants et intéressants pour que vos lecteurs prennent du plaisir à les lire.

⇒ **Liens vers d'autres Blogs.** Sur tout blog il y a normalement une section appelée «**blogroll**». Si vous n'en avez pas, vous pouvez en créer une. C'est une liste d'autres blogs que vous recommandez à vos lecteurs. Trouvez d'autres blogs qui traitent de sujets semblables au vôtre et entrez en contact avec eux pour voir s'ils veulent que leur blog soit mentionné sur votre site en échange de votre Lien vers leur blog. Plus il y a d'endroits où votre blog est listé, mieux ce sera pour vous car chaque lien vous rapportera du trafic. Mais attention : le thème abordé sur ces sites partenaires doit être proche du vôtre si vous voulez avoir du trafic très ciblé !

Méthode #2 : la Signature d'Emails

Savez-vous combien d'emails vous envoyez chaque mois? Savez-vous que chacun de ces email peut vous faire gagner de l'argent? Il vous suffit d'appliquer ce que l'on appelle les « **Signatures d'emails** ». Il s'agit de petits textes ou messages promotionnels que vous mettez à la fin de tous vos emails. Ces textes contiennent vos liens d'affiliation ou un lien vers vos sites, blogs ou pages de captures. Toutes les personnes qui ouvriront vos emails liront absolument ces messages textes. Et s'ils sont bien rédigés et captivants, ils cliqueront là-dessus et iront découvrir vos sites, blogs ou liens d'affiliation. Cela pourra vous faire générer quelques commissions sans que vous ne vous y attendiez. Beaucoup de net-entrepreneurs négligent cette stratégie simple mais très efficace.

- Voici un exemple de Signature d'emails pour promouvoir la Formation Approfondie au Marketing Internet de «Fortune Internet Académie» : **Vous Gagnez moins de 2.000 € / Mois? Ce Nouveau Concept est fait pour Vous !**
Voici votre lien d'affiliation pour cette Signature :
<http://go.XXX.aeco.50.1tpe.net> (remplacez les XXX par votre Pseudo 1TPE).

Méthode #3 : le Marketing par Emails

Vous gagnerez mieux votre vie en ligne si vous prenez le Marketing par emails (ou eMailing) très au sérieux. 50% de l'argent que je gagne sur Internet chaque mois provient de mes efforts de Marketing par emails. A l'opposé de certaines méthodes « compliquées » qui requièrent quelques compétences pointues comme Google Adwords, l'eMailing est simple et tout net-entrepreneur peut le réussir. Voilà quelques petites astuces à mettre en place pour vous garantir du trafic ciblé par l'eMailing :

- Souscrivez avant tout à un Autorepondeur. [Cliquez ici pour vous inscrire](#) sur l'un des meilleurs fournisseurs d'autorepondeur. Une fois votre autorepondeur en place et [bien configuré](#), Créez des formulaires de contact et mettez-les sur vos sites et blogs ; créez aussi des Pages de capture d'emails professionnelles. Utilisez tous les moyens, toutes les stratégies et toutes les méthodes légales pour vous constituer une base de prospects (ou d'abonnés) très consistante. Je le dis toujours à toutes mes Conférences, vous ne gagnerez rien de bon avec une liste de moins de 1.000 abonnés. A partir de 5.000 abonnés, l'eMailing commencera à vous rapporter gros.
- Une fois que vous vous êtes constitué une bonne liste d'abonnés, envoyez-leur des emails (automatiques ou manuels) contenant vos liens d'affiliation ou des liens vers vos sites web ou blogs. Tous ceux qui ouvrent vos emails et cliquent sur vos liens sont de potentiels acheteurs. Le trafic que vous obtenez par ce moyen est très ciblé. Tous ces visiteurs sont qualifiés et intéressés par ce que vous vendez ou promotionnez.

Méthode #4 : Infopreneuriat

L'un des meilleurs moyens d'obtenir en permanence du trafic ciblé sur vos sites web, blogs et liens d'affiliation est d'écrire des petits ebooks sur un sujet qui intéresse vivement vos prospects et de les distribuer gratuitement et massivement autour de vous. Il faut que l'ebook que vous allez écrire soit riche en informations, qu'il résolve un problème sérieux que rencontre en permanence votre cible et qu'il soit écrit dans un Français clair, compréhensible avec peu de fautes. Peu importe la longueur de votre rapport. Vous pouvez donner des solutions complètes à un problème sérieux en 5, 6 ou 10 pages ! Si l'ebook est gratuit et qu'il répond aux petits critères que je viens d'énumérer, vous avez gagné le gros lot...

- Les gens qui auront cet ebook entre les mains vont cliquer irrésistiblement sur vos liens, vous assurant ainsi du trafic ciblé de très haute qualité ;
- Les gens qui vont aimer votre rapport voudront que leurs abonnés, leurs parents et amis le lisent aussi. Ils vont donc commencer à le distribuer autour d'eux ou à l'offrir en cadeau sur leur blog ou page de capture. Le trafic sur les liens contenus dans votre rapport va donc croître viralemment et il est pratiquement impossible de stopper le flux de trafic ciblé que vous pourrez avoir.

Voici des sujets d'actualité que vous pourrez aborder dans vos ebooks : Google+, Facebook, Le Marketing Internet, Youtube, L'eMailing, la Production de Vidéo, la Perte de Poids, l'Affiliation, la Fertilité, les Secrets de la Grossesse, les Plugins WP, etc. Enfin, vous pouvez écrire sur tout sujet que vous maîtrisez pourvu que cela intéresse votre cible ou une grande partie des net-entrepreneurs ou des internautes en général.

■ Il n'est pas difficile d'écrire des ebooks. [Cliquez ici](#) pour aller télécharger gratuitement un ebook de 11 pages qui vous apprendra Comment faire pour écrire votre premier ebook d'ici 60 minutes et le publier d'ici 48 heures !

Méthode #5 : Marchands de Trafic

L'achat de trafic est aussi une option pour recevoir des visiteurs sur vos sites, blogs ou liens d'affiliation. L'inconvénient, c'est que ce genre de trafic est souvent onéreux et le trafic que vous recevrez est de très courte durée. En fait le trafic cesse dès que vous ne pouvez plus financer. Il existe beaucoup de marchands de trafic mais nous ne parlerons seulement que de trois types les plus couramment utilisés.

- La Publicité Facebook (Facebook Ads) : L'un des plus gros avantages de la publicité Facebook c'est qu'elle vous offre la possibilité de cibler vos prospects de manière très précise. Ce ciblage se fait en fonction de l'âge, le sexe, la zone géographique et même les centres d'intérêts. De plus, la plateforme est très intuitive et vous permet de lancer des campagnes rapidement. En revanche, il y a certaines astuces à appliquer si vous voulez obtenir des résultats satisfaisants. Facebook n'est pas Google car les internautes ne sont pas dans une démarche de recherche. La démarche commerciale doit donc être entreprise de manière très subtile. Si vous êtes intéressé par la Publicité Facebook, [Cliquez ici](#) pour aller télécharger gratuitement un ebook de 52 pages qui vous apprendra Comment bien vous y prendre.
- Google Adwords et Bing Ads. Ce sont de très bons moyens pour avoir du trafic d'excellente qualité sur commande. Nous utilisons beaucoup Bing Ads parce qu'ils sont 5 fois moins chers que Google Adwords. Cette Publicité au Coût Par Clic (CPC) s'avère très importante surtout lorsque vous lancez un nouveau Site Web, Blog ou une nouvelle Page de capture.
- Les Autres Marchands de Trafic : voici deux sites web qui disent vendre du trafic ciblé mais j'utilise rarement leurs services. Ils peuvent vous vendre les 10.000

visiteurs à 10€ mais ce genre de trafic ne me semble pas trop réel et ciblé. Vous pouvez essayer. Voici leurs adresses : <http://www.plusvisites.com> et <http://www.acheter-du-traffic.com>.

Méthode #6 : Vidéo Marketing

Le Marketing par Vidéos est assurément l'un des plus efficaces pour emmener du trafic ciblé vers un site web ou blog. Aujourd'hui, les gens sont de plus en plus intéressés par une petite vidéo de 2 minutes plutôt que par un texte de 2 pages. C'est pourquoi sur presque tous les sites, blogs ou pages de vente il y a des vidéos. Les gens aiment beaucoup regarder les vidéos, principalement sur **Youtube**. YouTube est un site d'hébergement de vidéos à partir duquel les internautes peuvent envoyer, visionner et se partager des vidéos. Il a été créé en février 2005 par trois anciens salariés de PayPal, Chad Hurley, Jawed Karim et Steve Chen. Une version française a été lancée en juin 2007, pour contrer Dailymotion. C'est le 3^e site le plus visité au monde après Google et Facebook. C'est pourquoi il vous faut prendre très au sérieux le Marketing par vidéos en général et votre présence sur **Youtube** en particulier. Négliger **Youtube**, c'est renoncer à des milliers de visites ciblées sur vos sites et liens d'affiliation et donc jeter énormément d'argent par la fenêtre. Nous vous conseillons les actions suivantes :

⇒ Ouvrir un Compte **Google/Youtube**, si ce n'est pas encore chose faite. **Vimeo** est aussi une excellente Plateforme.

⇒ Créez de petites vidéos de 1 à 2 minutes pour présenter chacun des produits dont vous faites la promotion. Au début, au milieu et à la fin de la Description de la vidéo, mettez votre lien d'affiliation en exergue afin que les visiteurs puissent le mémoriser.

⇒ Dans le Titre de la vidéo, mettez des mots-clés liés au produit que vous promotionnez.

⇒ Faites connaître votre vidéo sur vos blogs, Facebook, Twitter et par emails afin de bien le positionner dans le moteur de recherche de **Youtube** et recevoir ainsi du trafic massif de qualité en provenance de **Youtube**. Ne négligez pas le Marketing par vidéo. Il peut vous rapporter pas mal de Commissions.

Méthode #7 : les Annonces Classées

Les Petites **Annonces Classées** vous garantissent Gratuitement du Trafic et des Commissions. Ne les Négligez surtout Pas ! Voici une Liste de quelques Sites d'Annonces Classées qui ont une bonne Réputation :

⇒ <http://www.lespac.com/index.jsa> (Passez votre annonce dans la Catégorie « SERVICES » – Sous Catégorie « Opportunités d'affaires »).

⇒ http://www.annonce123.com/recherche_categorie.php (Passez votre annonce dans les Catégories « SERVICES » ou « EMPLOIS »).

⇒ <http://www.kijiji.ca> (Passez votre annonce dans la Catégorie « EMPLOIS »).

Créez des comptes sur ces sites et déposez vos annonces. En bas de votre texte, n'oubliez pas de mettre **votre lien d'affiliation ou un lien vers votre site, blog ou page de capture**.

Méthode #8 : Choix de mots-clés profitables

Tout le monde aime les meilleures choses et les places d'honneur. Cela semble naturel et normal. Mais quand il question d'obtenir du trafic ciblé par le biais du contenu de vos sites ou blogs, il faut beaucoup réfléchir pour faire les bons choix. Beaucoup de Webmestres essaient de **se positionner sur les mots-clés les plus recherchés**, c'est-à-dire ceux qui apportent le plus de trafic. Ils veulent s'asseoir aux meilleures places. Mais malheureusement **elles sont déjà prises**.

Qu'il s'agisse du Marketing par vidéo dont nous venons de parler ou du blogging, il y a des « géants » qui sont déjà positionnés sur certains mots-clés. Il est possible de les déloger bien sûr, mais souvent au prix d'un **combat long, sanglant et impliquant souvent de lourds investissements financiers**. Si vous êtes sur Internet pour chercher un moyen de gagner de l'argent, je pense qu'il n'est pas sage de se lancer dans des combats inutiles (que vous n'êtes pas sûr de remporter) et qui pourraient vous coûter cher.

Voici ce que je vous conseille : au lieu de vous battre contre ces « géants » pour essayer de les déloger, asseyez-vous tout simplement aux **places libres** ! Ces places libres sont les mots-clés **ayant peu de concurrence** sur lesquels vous n'aurez **aucune difficulté à vous positionner**. Regardez : si vous cherchez à vous positionner sur **10 mots-clés à faible concurrence** qui vous rapportent chacun **100 visiteurs** par jour, n'est-ce pas **1.000 visiteurs** ciblés que vous aurez facilement chaque jour ? Ce schéma n'est-il pas préférable à chercher à vous battre contre des géants pour vous positionner sur **un seul gros mot-clé** qui rapporte **1000 visiteurs** /jour ? Préférez-vous 1.000 visiteurs /jour avec peine et sueur à 1.000 visiteurs /jour avec repos et joie? Je crois que Non! Voici ce qu'il vous faut faire en tant que webmestre, blogueur ou rédacteur d'articles :

⇒ Faites la liste de **tous les** mots-clés qui correspondent à votre thématique.

⇒ Vérifiez le nombre de résultats de recherche pour chacun de ces mots-clés.

⇒ Identifiez les mots-clés **ayant le moins de concurrence**, mais apportant quand-même un **minimum de** trafic. Choisissez-les et cherchez à vous positionner sur ces

mots-clés. Vous serez étonné du trafic ciblé massif que ces mots-clés non populaires (mais à fort potentiel de profits) vous rapporteront...

Méthode #9 : les Réseaux Sociaux

Les réseaux sociaux sont une des meilleures et des moins chères possibilités de faire du marketing. Et cela pour n'importe quel type de business. Pourquoi? Tout simplement parce qu'ils ont une manière remarquable de favoriser les relations et les rapports entre les différentes communautés sociales. Les entrepreneurs utilisent généralement ces sites pour entrer en relation avec d'autres entrepreneurs ou communiquer avec leur public cible. Les deux objectifs sont de bons moyens pour avoir du trafic ciblé de qualité. Être en relation avec d'autres entrepreneurs vous permet d'obtenir des conseils pratiques ou des astuces pouvant vous permettre d'accroître votre business. Certains entrepreneurs pourraient même partager certains de leurs prospects avec vous.

Voici les sites de réseaux sociaux les plus populaires : Twitter, Facebook, MySpace, Viadeo et LinkedIn. Créez des profils accrocheurs sur ces Plateformes et rejoignez des Groupes qui ont un rapport avec votre business. Vous gagnerez du bon trafic en provenance des Réseaux sociaux si vous êtes utile dans les Groupes auxquels vous vous êtes inscrit.

Méthode #10 : les Témoignages

Les témoignages sont des procédés précieux pour avoir GRATUITEMENT des milliers de visiteurs ciblés par mois sur vos sites, blogs ou liens d'affiliation. J'ai aussi utilisé cette méthode à mes débuts pour attirer beaucoup de visiteurs qualifiés sur mes liens d'affiliation. De quoi s'agit-il ?

Sur certaines pages de vente, il y a des témoignages. Souvent, le vendeur pour récompenser ceux qui ont pris leur temps pour écrire ces témoignages, met sur sa page de vente un lien vers leurs sites. Dans ce cas, quand vous écrivez votre témoignage vous pouvez le terminer par un lien d'affiliation ou un lien vers votre site web ou blog. Le vendeur de son côté, fera massivement la promotion de sa page de vente afin de s'assurer des visiteurs ciblés et des acheteurs. Vous profiterez longtemps et généreusement de toutes les actions Marketing du vendeur vis-à-vis de sa page de vente. Quand des visiteurs viendront sur ces pages de vente, ils liront forcément les témoignages et quand le vôtre est très motivateur (intéressant), ils chercheront à cliquer sur votre lien pour savoir qui est derrière ce témoignage. Vous gagnerez ainsi Gratuitement de nombreux visiteurs ciblés sur vos liens que vous avez fournis.

⇒ Voici ce que vous devez faire : faites un inventaire de tous les Produits que vous avez déjà achetés sur Internet. Revisitez les Pages de Vente de ces Produits et voyez ceux qui comportent des Témoignages. Rédigez vos propres témoignages et insérez-y vos Liens. Envoyez ces Témoignages aux vendeurs et proposez-leur de les mettre sur leur page de vente.

Conclusion

Il existe beaucoup d'autres méthodes de génération de trafic comme l'utilisation des Forums, les échanges de bannières sur vos blogs, les échanges de liens sur vos sites, les partenariats avec des sites de la même niche que vous, le Bookmarking social, les communiqués de presse, les backlinks, le référencement de votre blog dans les moteurs de recherche, les téléseminaires et webinaires, etc. mais les **10 méthodes** que nous venons de citer plus haut sont les **plus simples et faciles** à mettre en place. En plus, ces **10 méthodes** vous coûteront **peu ou pas du tout d'argent** et peuvent en retour vous garantir du trafic massif très ciblé si vous savez bien les implémenter. Ces **10 méthodes** vous seront d'un grand secours si vous êtes débutant sur Internet ou si vous faites du Marketing d'Affiliation.

Si vous commencez à appliquer chacune de ces stratégies aujourd'hui et maintenant-même, d'ici 48 heures vous aurez du trafic ciblé et de l'argent. Cela va de soi : **l'argent est dans le trafic ciblé !** Plus vous aurez du trafic ciblé, plus vous empocherez de l'argent et mieux vous gagnerez votre vie en ligne.

Cet ebook est un Guide pratique. Nous avons déjà mis en pratique et continuons d'appliquer tout ce que nous vous avons dévoilé plus haut et chaque stratégie nous rapporte pas mal de trafic ciblé et d'argent. Si cela a marché pour nous, il marchera sans aucun doute pour vous. Ne vous contentez pas de lire ce Manuel et de le jeter à la poubelle comme vous l'avez sans doute fait pour les multitudes d'ebooks que vous avez déjà achetés. **Mettez en Pratique Tout le Contenu** de cet ebook et vous rendrez témoignage très bientôt de l'efficacité des méthodes qui y sont étalées.

Pour finir, nous voudrions encore vous donner quelques petits conseils ayant trait au trafic : **Ne misez jamais sur une seule source de trafic.** C'est certainement l'une des erreurs les plus fatales que font la plupart des net-entrepreneurs ! Leur business repose sur une seule et unique source de trafic. Regardez ce qui est arrivé à un de nos amis :

- Son premier business dépendait entièrement de son référencement naturel sur Google. Du coup, le jour où son site est passé en 2ème page de Google, il a tout perdu et est reparti à Zéro.
- Son deuxième business était totalement dépendant de l'affiliation. Un jour, lorsque ses deux plus gros affiliés ont arrêté de faire la promotion de ses produits, il ne faisait plus de vente et est encore reparti à Zéro.
- Son troisième business était totalement dépendant de Google Adwords. A son réveil un beau matin, Google a fermé son compte Adwords pour non respect des conditions d'utilisation. Il a tout perdu et est encore reparti à Zéro !

Ne mettez donc pas tous vos œufs dans un même panier. On vient de vous dévoiler 10 moyens puissants pour générer du trafic ciblé, ne négligez aucun d'entre eux...

➔ **Faites la Promotion de ce Produit et encaissez 20% sur chaque vente. Ne dites pas que le taux de Commission est faible (5,80 € /vente).** Comme cet ebook est de qualité et moins cher, vous pourrez le promouvoir très facilement. Si vous arrivez à faire seulement 2 ventes par jour, vous encaisserez une commission de plus de 300€ / Mois avec ce seul produit !

➔ **Vous désirez plus d'outils pour générer plus de Trafic et gagner plus d'argent ? Si Oui, Cliquez vite sur ces deux liens :**

<https://tinyurl.com/ybohyy5s> et <https://tinyurl.com/y8v5mf8u>.

*A votre Succès,
Jacob GAUTHIER & Chris DANIEL*